

Об утверждении Правил организации и проведения закупа лекарственных средств для оказания гарантированного объема бесплатной медицинской помощи

Утративший силу

Постановление Правительства Республики Казахстан от 26 июля 2007 года N 632 . Утратило силу постановлением Правительства Республики Казахстан от 30 октября 2009 года N 1729

Сноска. Утратило силу постановлением Правительства РК от 30.10.2009 N 1729 (порядок введения в действие см. п. 3).

В соответствии с Законом Республики Казахстан от 4 июня 2003 года " О системе здравоохранения " Правительство Республики Казахстан **ПОСТАНОВЛЯЕТ :**

1. Утвердить прилагаемые Правила организации и проведения закупа лекарственных средств для оказания гарантированного объема бесплатной медицинской помощи.

2. Настоящее постановление вводится в действие по истечении десяти календарных дней со дня первого официального опубликования.

П р е м ь е р - М и н и с т р

Республики Казахстан

У т в е р ж д е н ы

постановлением

Правительства

Республики

Казахстан

от 26 июля 2007 года N 632

П р а в и л а

организации и проведения закупа лекарственных средств для оказания гарантированного объема бесплатной медицинской помощи

Раздел 1. Основные положения закупа

Глава 1. Общие положения

1. Настоящие Правила организации и проведения закупа лекарственных средств для оказания гарантированного объема бесплатной медицинской помощи (далее - Правила) разработаны в соответствии с подпунктом 11) статьи 6 Закона Республики Казахстан от 4 июня 2003 года "О системе здравоохранения" и определяют порядок организации и проведения закупа лекарственных средств , осуществляемого за счет бюджетных средств в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи. К090193

2. В настоящих Правилах используются следующие понятия:

1) аффилированное лицо заказчика или организатора тендера - лицо (за исключением государственных органов, осуществляющих регулирование его деятельности в рамках предоставленных полномочий), которое имеет возможность прямо и (или) косвенно определять решения и (или) оказывать влияние на принимаемые заказчиком или организатором тендера решения, в том числе в силу договора, а также любое лицо, в отношении которого заказчик или организатор тендера имеет такое право;

2) аффилированное лицо потенциального поставщика - любое физическое или юридическое лицо, которое имеет право прямо и (или) косвенно определять решения и (или) оказывать влияние на принимаемые данным потенциальным поставщиком решения, в том числе в силу договора или иной сделки, а также любое физическое или юридическое лицо, в отношении которого данный потенциальный поставщик имеет такое право;

3) заказчик - администраторы республиканских и местных бюджетных программ здравоохранения и организации здравоохранения, осуществляющие закуп в соответствии с настоящими Правилами;

4) закуп - приобретение заказчиком лекарственных средств за счет имеющихся в его распоряжении денег для оказания гарантированного объема бесплатной медицинской помощи в порядке и способами, установленными настоящими Правилами;

5) однородные лекарственные средства - взаимозаменяемые лекарственные средства, содержащие аналогичное действующее вещество или аналогичный состав, обладающие одинаковым фармакологическим действием;

6) потенциальный поставщик - юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, участвующий в процессе закупа с целью заключения договора о закупе лекарственных средств;

7) тендер - способ закупа, предусматривающий открытую конкуренцию между потенциальными поставщиками и направленный на определение наиболее выгодных условий договора о закупе лекарственных средств;

8) тендерная документация - документ, содержащий условия и порядок проведения тендера, представляемый потенциальному поставщику для подготовки тендерной заявки;

9) тендерная заявка - тендерное предложение потенциального поставщика, составленное в соответствии с тендерной документацией;

10) тендерная комиссия - комиссия, которая формируется из числа работников организатора тендера для организации и проведения тендера;

11) организатор тендера - заказчик или лицо, определенное заказчиком в соответствии с законодательством Республики Казахстан, для организации и проведения тендера;

12) отечественный товаропроизводитель - юридическое или физическое лицо, являющееся резидентом Республики Казахстан и производящее на территории Республики Казахстан лекарственные средства, использующее не менее 85 процентов местных трудовых ресурсов;

13) Единый дистрибьютор по закупке и обеспечению лекарственными средствами в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи (далее - Единый дистрибьютор) - юридическое лицо, осуществляющее в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи организацию и проведение закупок, выбор поставщиков и заключение с ними договоров поставки лекарственных средств, реализацию заказчиком лекарственных средств и услуг по хранению и доставке на основании Договора закупки лекарственных средств между Единым дистрибьютором и Заказчиком;

14) список лекарственных средств, подлежащих закупке у Единого дистрибьютора - ежегодно разрабатываемый и утверждаемый уполномоченным органом в области здравоохранения документ, предварительно согласованный с заказчиками, содержащий международные непатентованные наименования и технические характеристики закупаемых лекарственных средств.

Сноска. Пункт 2 с изменениями, внесенными постановлением Правительства РК от 31.03.2009 № 448.

Глава 2. Принципы и способы закупа лекарственных средств для оказания гарантированного объема бесплатной медицинской помощи

3. Закуп лекарственных средств проводится с соблюдением принципов:

1) оптимального и эффективного расходования бюджетных средств, используемых для закупа лекарственных средств;

2) предоставления всем потенциальным поставщикам равных возможностей для участия в процессе закупа, кроме случаев, предусмотренных настоящими **П р а в и л а м и** ;

3) добросовестной конкуренции среди потенциальных поставщиков;

4) гласности процесса закупа.

4. Работникам, а также аффилированным лицам организатора тендера, запрещается участвовать в качестве потенциальных поставщиков при осуществлении закупа, регулируемого настоящими **Правилами**.

Потенциальный поставщик и его аффилированное лицо не имеют права участвовать в одном лоте.

5. Работник организатора тендера не может выполнять обязанности, связанные с процедурами закупа, если он является близким родственником (родители, супруг(а), братья, сестры, дети) должностного или доверенного лица потенциального поставщика либо иным образом лично заинтересован в результатах тендера.

6. Осуществление закупа лекарственных средств для оказания гарантированного объема бесплатной медицинской помощи может осуществляться следующими способами:

- 1) проведение тендера;
- 2) закуп лекарственных средств, объем закупа которых не превышает двухтысячекратного размера месячного расчетного показателя;
- 3) закуп лекарственных средств из одного источника;
- 4) закуп лекарственных средств по списку у Единого дистрибьютора.

Сноска. Пункт 6 с изменениями, внесенными постановлением Правительства РК от 31.03.2009 № 448 .

Глава 3. Квалификационные требования, предъявляемые к потенциальному поставщику

7. Для участия в закупе лекарственных средств способами, указанными в подпунктах 1) - 3) пункта 6 настоящих Правил, потенциальный поставщик должен соответствовать следующим квалификационным требованиям:

- 1) обладать профессиональной квалификацией, а также опытом работы на фармацевтическом рынке Республики Казахстан не менее одного года;
- 2) иметь необходимые финансовые, материальные и трудовые ресурсы для исполнения обязательств по договору о закупе лекарственных средств;
- 3) обладать гражданской правоспособностью для заключения договора о закупе лекарственных средств;
- 4) являться платежеспособным, на момент проведения закупа не подлежать ликвидации, его финансово-хозяйственная деятельность не должна быть приостановлена в соответствии с законодательством Республики Казахстан .

Сноска. Пункт 7 с изменениями, внесенными постановлением Правительства РК от 31.03.2009 № 448 .

8. Потенциальный поставщик в подтверждение его соответствия квалификационным требованиям представляет организатору тендера копии аттестатов, свидетельств, патентов, лицензий, сертификатов, дипломов, справок и иных документов .

Юридические лица, для которых законодательными актами Республики Казахстан установлено обязательное проведение аудита, представляют также аудиторский отчет за последний финансовый год.

9. Организатор тендера не вправе предъявлять к потенциальному поставщику квалификационные требования, не предусмотренных пунктом 7 настоящих Правил.

Глава 4. Требования к закупаемым на тендере лекарственным средствам

10. Требования к закупаемым на тендере лекарственным средствам:

1) лекарственные средства должны быть в установленном законодательством порядке зарегистрированы в Республике Казахстан и готовы к применению;

2) лекарственные средства, требующие хранения при низких температурах и защиты от замораживания, должны храниться и перевозиться в специальных емкостях для обеспечения сохранности от пункта погрузки до пункта конечного потребителя;

3) потребительская упаковка и инструкция по применению лекарственного средства должны соответствовать требованиям, установленным законодательством Республики Казахстан;

4) остаточный срок годности на момент поставки для лекарственных средств, имеющих общий срок годности менее двух лет, должен составлять не менее шестидесяти процентов от общего срока годности на момент поставки. Для лекарственных средств со сроком годности более двух лет остаточный срок годности должен составлять не менее четырнадцати месяцев на момент поставки;

5) лекарственные средства должны быть произведены в условиях, соответствующих международным стандартам;

6) медицинские иммунобиологические препараты должны иметь данные об опыте применения в Республике Казахстан и/или в странах СНГ не менее одного года (данное требование устанавливается по усмотрению организатора тендера).

Сноска. Пункт 10 с изменениями, внесенными постановлением Правительства РК от 31.03.2009 № 448.

11. Организатор тендера не вправе устанавливать к закупаемым лекарственным средствам требования, не предусмотренные пунктом 10 настоящих Правил.

Раздел 2. Порядок осуществления закупок способом проведения тендера

Глава 5. Организация тендера

12. О проведении тендера потенциальные поставщики оповещаются путем опубликования объявления на государственном и русском языках в республиканских средствах массовой информации не позднее, чем за двадцать календарных дней до дня окончания приема тендерных заявок.

Продолжительность времени между завершением приема тендерных заявок и

началом процесса вскрытия конвертов с тендерными заявками не должна превышать двух часов.

13. Объявление о проведении тендера, публикуемое по форме согласно приложению 1 к настоящим Правилам, должно содержать следующие сведения:

- 1) наименование и адрес организатора тендера;
- 2) наименование лекарственных средств (под международными непатентованными наименованиями), объем закупок, место поставки закупаемых лекарственных средств;
- 3) требуемые сроки поставки лекарственных средств;
- 4) способы и место получения тендерной документации, ее стоимость (банковский счет или код доходов организатора тендера, в случае если предусмотрена оплата);
- 5) место и окончательный срок представления тендерных заявок;
- 6) дату, время и место вскрытия конвертов с тендерными заявками;
- 7) иную необходимую информацию, определяемую организатором тендера.

14. Для проведения тендера его организатор образует тендерную комиссию.

15. Тендерная комиссия образуется организатором тендера на каждый тендер отдельно, в зависимости от закупаемых лекарственных средств.

16. В состав тендерной комиссии входят председатель, заместитель председателя и члены тендерной комиссии. Общее количество членов тендерной комиссии должно составлять нечетное число и быть не менее трех человек. Секретарь тендерной комиссии не является членом тендерной комиссии и не имеет права голоса при принятии тендерной комиссией решений.

Тендерная комиссия действует с момента утверждения организатором тендера решения о создании тендерной комиссии по организации и проведению тендера и до вступления в силу договора о закупе лекарственных средств.

В случае, если тендер признан несостоявшимся или его итоги отменены, то тендерная комиссия прекращает свою деятельность.

17. В состав тендерной комиссии обязательно включаются первые руководители организатора тендера, заказчика или их заместители, а также могут включаться руководители и специалисты обособленных структурных подразделений организатора тендера и заказчика.

18. Председателем тендерной комиссии является лицо не ниже заместителя первого руководителя организатора тендера, который руководит ее деятельностью, председательствует на заседаниях комиссии, планирует работу и осуществляет общий контроль за реализацией ее решений. Во время отсутствия председателя его функции выполняет заместитель.

19. Секретарем тендерной комиссии является специалист соответствующего подразделения организатора тендера, ответственного за организацию и проведение закупок. Секретарь тендерной комиссии представляет потенциальным поставщикам тендерную документацию, принимает от потенциальных поставщиков конверты с тендерными заявками, готовит предложения по повестке дня заседания тендерной комиссии, необходимые документы, материалы и оформляет протоколы заседания после его проведения, ведет журналы регистрации поступивших тендерных заявок и потенциальных поставщиков, изъявивших желание участвовать в процедуре вскрытия конвертов, в которых отражаются время и дата представления потенциальным поставщиком конвертов с тендерными заявками, и фамилия, имя, отчество уполномоченного представителя потенциального поставщика (лица, представившего конверты с тендерными заявками и участвующего в тендере). Журналы регистрации поступивших тендерных заявок и потенциальных поставщиков, изъявивших желание участвовать в процедуре вскрытия конвертов, должны быть прошиты, страницы пронумерованы, последняя страница должна быть заверена печатью организатора тендера.

20. При необходимости организатор тендера может образовать экспертную комиссию, состоящую из клинических фармакологов и специалистов организаций здравоохранения, либо экспертов организаций, аккредитованных осуществлять экспертизу лекарственных средств.

21. Эксперты (экспертная комиссия, в случае ее создания) дают экспертное заключение по соответствию предлагаемых потенциальными поставщиками лекарственных средств требованиям тендерной документации и не имеют права голоса при принятии тендерной комиссией решения. Экспертное заключение экспертов (экспертной комиссии) учитывается при оценке и сопоставлении представленных на тендер тендерных заявок и определении победителя тендера только в том случае, если оно составлено в пределах требований, предусмотренных тендерной документацией. Экспертное заключение оформляется в письменном виде, подписывается экспертами (членами экспертной комиссии) и прилагается к протоколу заседания тендерной комиссии.

22. Заседание тендерной комиссии проводится при условии присутствия не менее двух третьих от общего числа членов тендерной комиссии. Решение тендерной комиссии принимается открытым голосованием и считается принятым, если за него подано большинство голосов от общего количества присутствующих членов тендерной комиссии. В случае равенства голосов принятым считается решение, за которое проголосовал председатель тендерной комиссии или, в случае его отсутствия, заместитель председателя.

В случае отсутствия какого-либо члена тендерной комиссии по

производственной или другой причине, в протоколе заседания тендерной комиссии указываются причина его отсутствия и ссылка на документ, подтверждающий данный факт.

В случае, если в назначенный день и время заседание тендерной комиссии по вскрытию конвертов с тендерными заявками не состоялось по причине отсутствия необходимого количества членов тендерной комиссии, секретарь тендерной комиссии обеспечивает сохранность представленных на тендер конвертов с тендерными заявками и объявляет о дате и времени проведения вскрытия конвертов, но не позднее 24 часов от объявленного срока. При этом вновь поданные заявки не принимаются.

В случае, если в объявленное секретарем время необходимое количество членов тендерной комиссии отсутствует, то по истечении 24 часов организатор тендера соответствующим решением вносит изменения в состав тендерной комиссии в части замены отсутствующих членов комиссии с указанием причины такой замены.

23. Протокол заседания тендерной комиссии подписывается всеми присутствующими членами тендерной комиссии, ее председателем, его заместителем и секретарем.

Глава 6. Организация проведения тендера

24. Организатор тендера доводит до сведения всех обратившихся потенциальных поставщиков следующее условия:

1) перечень тендерной документации и других документов, которые должны быть представлены потенциальным поставщиком в подтверждение его соответствия предъявляемым настоящими Правилами квалификационным требованиям ;

2) описание закупаемых лекарственных средств, их необходимые технические и качественные характеристики, включая технические спецификации ;

3) количество (объем) закупаемых лекарственных средств;

4) место, требуемые сроки и условия поставки лекарственных средств;

5) условия платежа и проект договора о закупе лекарственных средств;

6) критерии, кроме цены, в соответствии с которыми будет определяться выигравшая тендерная заявка, описание метода оценки и сопоставления тендерных заявок ;

7) способ и методика расчета цены тендерной заявки, включая указание на то, должна ли цена содержать такие элементы как расходы на транспортировку и страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и другое, кроме стоимости самих товаров, работ и услуг;

8) валюту или валюты, в которых должна быть выражена цена тендерной

заявки, и курс, который будет применен для приведения цен тендерных заявок к единой валюте в целях их сопоставления и оценки;

9) требования к языку составления и представления тендерной заявки, договора о закупе лекарственных средств в соответствии с законодательством Республики Казахстан о языках;

10) информацию о необходимости потенциального поставщика с указанием срока действия тендерной заявки;

11) порядок, форму, сроки внесения обеспечения тендерной заявки;

12) указание на возможность потенциального поставщика изменять или отзываться тендерную заявку до истечения окончательного срока представления тендерной заявки;

13) место и окончательный срок представления тендерных заявок и срок их действия;

14) способы, с помощью которых потенциальные поставщики могут запрашивать разъяснения по содержанию тендерной документации, а также сообщение о намерении организатора тендера на данном этапе провести встречу с потенциальными поставщиками, которая проводится в открытой форме и протоколируется;

15) место, дату и время вскрытия конвертов с тендерными заявками;

16) процедуры, используемые для вскрытия конвертов с тендерными заявками и рассмотрения тендерных заявок;

17) условие предоставления приоритета потенциальным поставщикам - отечественным товаропроизводителям;

18) условия внесения, форма, объем и способ обеспечения исполнения обязательств по договору о закупе лекарственных средств.

25. При проведении тендера по закупке неоднородных лекарственных средств организатор тендера проводит тендер по лотам, предусмотрев это в условиях тендера. При этом победитель тендера определяется по каждому лоту отдельно.

26. Потенциальный поставщик вправе запросить у организатора тендера разъяснения тендерной документации, но не позднее, чем за десять календарных дней до истечения окончательного срока представления тендерных заявок. Организатор тендера не позднее трех рабочих дней со дня получения заявки должен направить соответствующее разъяснение всем потенциальным поставщикам без указания автора запроса, которым была предоставлена тендерная документация.

27. Организатор тендера вправе в срок не позднее семи рабочих дней до истечения окончательного срока представления тендерных заявок по собственной инициативе или в ответ на запросы потенциальных поставщиков внести изменения в условия тендера путем оформления протокола.

Внесенные изменения имеют обязательную силу и о них незамедлительно сообщается всем потенциальным поставщикам, которым представлена тендерная документация. При этом окончательный срок представления тендерных заявок продлевается организатором тендера на срок не менее десяти календарных дней для учета потенциальными поставщиками этих изменений в тендерных заявках.

28. Организатор тендера вправе провести встречу с потенциальными поставщиками для разъяснения условий тендера в определенном месте и определенное время, указанные в тендерной документации.

При проведении указанной встречи составляется протокол, содержащий представленные в ходе встречи вопросы и ответы по разъяснению условий тендера, который по итогам встречи незамедлительно направляется всем потенциальным поставщикам, которым была представлена тендерная документация.

29. Организатор тендера вправе взимать плату за представленную тендерную документацию, не превышающую фактические затраты на копирование тендерной документации (условие о взимании платы организатор тендера предусматривает в тендерной документации).

Плата, взимаемая организаторами тендера, за представление тендерной документации вносится на банковский счет организатора тендера в обслуживаемых банках, в бухгалтерию или перечисляется на код доходов соответствующего бюджета организатора тендера.

30. Подтверждение об оплате представляется организатору тендера при получении тендерной документации.

31. Субъектам малого предпринимательства тендерная документация представляется бесплатно.

Глава 7. Срок действия, содержание, предоставление, изменение и отзыв тендерных заявок

32. Потенциальный поставщик, изъявивший желание участвовать в тендере, до истечения окончательного срока представления тендерных заявок представляет организатору тендера в запечатанном виде тендерную заявку в соответствии с тендерной документацией.

33. Тендерная заявка, полученная по истечении окончательного срока представления тендерных заявок, не вскрывается и возвращается представившему ее потенциальному поставщику.

34. Тендерная заявка остается в силе в течение срока, указанного в ней в соответствии с тендерной документацией.

Срок действия тендерной заявки, представленной потенциальным поставщиком для участия в тендере, должен быть не менее сорока пяти к а л е н д а р н ы х д н е й .

Тендерная заявка, имеющая более короткий срок действия, чем указанная в условиях тендера, отклоняется.

35. Тендерная заявка потенциального поставщика, являющегося юридическим лицом, изъявившим желание участвовать в тендере, должна с о д е р ж а т ь :

1) заявку на участие в тендере в соответствии с приложением 2 к настоящим П р а в и л а м ;

2) документы, подтверждающие соответствие квалификационным требованиям, предъявляемым к потенциальному поставщику:

 нотариально засвидетельствованные копии лицензий, подтверждающих право потенциального поставщика на производство и/или оптовую реализацию л е к а р с т в е н н ы х с р е д с т в ;

 оригинал или нотариально засвидетельствованная копия бухгалтерского баланса за последний финансовый год, подписанная первым руководителем или лицом, его замещающим, а также главным бухгалтером (бухгалтером). В случае, если вскрытие конвертов происходит в срок до 30 апреля текущего года, то представляются оригинал или нотариально засвидетельствованная копия бухгалтерского баланса за финансовый год, предшествующий последнему ф и н а н с о в о м у г о д у ;

 оригинал или нотариально засвидетельствованная копия аудиторского отчета за последний финансовый год юридических лиц, для которых законодательными актами Республики Казахстан установлено обязательное проведение аудита. В случае, если вскрытие конвертов происходит в срок до 1 июня текущего года, то представляются оригинал или нотариально засвидетельствованная копия аудиторского отчета за финансовый год, предшествующий последнему ф и н а н с о в о м у г о д у ;

 нотариально засвидетельствованная копия свидетельства о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица;

 нотариально засвидетельствованная копия статистической карточки (в случае , если потенциальный поставщик не является резидентом Республики Казахстан, то представление нотариально засвидетельствованной копии статистической к а р т о ч к и н е т р е б у е т с я) ;

 нотариально засвидетельствованная выписка из учредительного договора или устава о составе учредителей;

 оригинал справки об отсутствии (наличии) налоговой задолженности налогоплательщика, задолженности по обязательным пенсионным взносам и социальным отчислениям по Республике Казахстан за три месяца, предшествующие дате вскрытия конвертов с тендерными заявками, за исключением случаев, когда срок уплаты отсрочен в соответствии с

законодательством Республики Казахстан , заверяется подписью руководителя либо заместителя руководителя и печатью данного налогового органа;

оригинал справки банка (банков) об отсутствии просроченной задолженности потенциального поставщика за три месяца, предшествующие дате вскрытия конвертов с тендерными заявками, перед банком (банками) (в случае, если потенциальный поставщик является клиентом нескольких банков второго уровня или филиалов, а также иностранного банка, данная справка представляется от каждого из таких банков) за подписью первого руководителя или при наличии соответствующего подтверждения, лица, его замещающего и главного бухгалтера с печатью банка (банков);

сведения о наличии и количестве специалистов с указанием их квалификации , стажа работы по специальности;

оригинал или нотариально засвидетельствованная копия доверенности от производителя или его представительства (представителя) в Республике Казахстан на право представления и реализации продукции на территории Р е с п у б л и к и К а з а х с т а н ;

в случае, если потенциальный поставщик не является резидентом Республики Казахстан и не зарегистрирован в качестве налогоплательщика Республики Казахстан, то представляется оригинал или нотариально засвидетельствованная копия справки налогового органа Республики Казахстан о том, что данный потенциальный поставщик нерезидент Республики Казахстан и не состоит на н а л о г о в о м у ч е т е ;

3) предлагаемую потенциальным поставщиком таблицу цен, представленную согласно приложению 3 к настоящим Правилам, которая должна содержать все фактические затраты потенциального поставщика, составляющие конечную цену поставляемых лекарственных средств, включая стоимость сопутствующих услуг;

4) акт проверки наличия условий для хранения и транспортировки лекарственных средств, выданный территориальными подразделениями государственного органа в сфере обращения лекарственных средств, при необходимости наличия "холодовой цепи", выданный органами государственного санитарно-эпидемиологического надзора;

5) нотариально засвидетельствованные копии сертификатов происхождения и качества товаров или письмо-гарантию о представлении указанных сертификатов с первой партией лекарственных средств;

6) технические спецификации;

7) предлагаемые сопутствующие услуги;

8) оригинал документа, подтверждающего внесение обеспечения тендерной з а я в к и ;

9) другие документы, необходимые для представления в соответствии с тендерной документацией.

36. Тендерная заявка, представляемая потенциальным поставщиком, являющимся индивидуальным предпринимателем, должна содержать:

1) заявку на участие в тендере по форме согласно приложению 2 к настоящим Правилам и копию удостоверения личности или паспорта;

2) документы, подтверждающие соответствие квалификационным требованиям, предъявляемым к потенциальному поставщику:

 нотариально засвидетельствованные копии лицензий, подтверждающих право потенциального поставщика на оптовую реализацию лекарственных средств ;

 нотариально засвидетельствованная копия документа, предоставляющего право на осуществление предпринимательской деятельности без образования юридического лица, выданного соответствующим государственным органом;

 оригинал справки банка (банков) об отсутствии просроченной задолженности потенциального поставщика более чем за три месяца, предшествующие дате вскрытия конвертов с тендерными заявками, перед банком (банками) (в случае, если потенциальный поставщик является клиентом нескольких банков второго уровня или филиалов, а также иностранного банка, данная справка представляется от каждого из таких банков) за подписью первого руководителя с печатью банка (банков) ;

 оригинал справки об отсутствии (наличии) налоговой задолженности налогоплательщика, задолженности по обязательным пенсионным взносам и социальным отчислениям по Республике Казахстан за три месяца, предшествующие дате вскрытия конвертов с тендерными заявками, за исключением случаев, когда срок уплаты отсрочен в соответствии с законодательством Республики Казахстан , заверенной подписью руководителя и печатью данного налогового органа ;

 сведения о наличии и количестве специалистов с указанием их квалификации , стажа работы по специальности ;

 оригинал или нотариально засвидетельствованная копия доверенности от производителя или его представительства (представителя) в Республике Казахстан на право представления и реализации продукции на территории Республики Казахстан ;

3) предлагаемая потенциальным поставщиком цена, представленная в таблице цен согласно приложению 3 к настоящим Правилам, и содержащая все фактические затраты потенциального поставщика, составляющие конечную цену поставляемых лекарственных средств ;

4) нотариально засвидетельствованные копии сертификатов происхождения и

качества лекарственных средств или письмо-гарантию о представлении указанных сертификатов с первой партией лекарственных средств;

5) акт проверки наличия условий для хранения и транспортировки лекарственных средств, выданный территориальными подразделениями государственного органа в сфере обращения лекарственных средств, при необходимости наличия "холодовой цепи", выданный органами государственного санитарно-эпидемиологического надзора;

6) технические спецификации;

7) предлагаемые сопутствующие услуги;

8) оригинал документа, подтверждающего внесение обеспечения тендерной заявки ;

9) другие документы, необходимые для представления в соответствии с тендерной документацией.

37. Потенциальный поставщик вправе изменить или отозвать свою тендерную заявку до истечения срока представления тендерной заявки. При этом он имеет право на возврат гарантийного обеспечения своей тендерной заявки.

Уведомление потенциального поставщика об отзыве тендерной заявки должно быть направлено организатору тендера в письменной форме, но не позднее окончательного срока представления тендерных заявок.

Не допускается внесение изменений в тендерные заявки после истечения срока представления тендерных заявок.

38. Тендерная заявка представляется потенциальным поставщиком в прошитом виде, с пронумерованными страницами и последняя страница заверяется печатью .

Техническая спецификация тендерной заявки (в прошитом виде, с пронумерованными страницами, последняя страница заверенная подписью, и печатью юридического лица или индивидуального предпринимателя) и оригинал гарантийного обеспечения прикладываются к тендерной заявке отдельно.

39. Потенциальный поставщик помимо оригинала представляет одну копию тендерной заявки, с указанием "Оригинал" и "Копия". В случае расхождения между ними преимущество будет иметь оригинал.

Оригинал и копия тендерной заявки должны быть отпечатаны или написаны несмываемыми чернилами и подписаны потенциальным поставщиком.

В тендерной заявке не должно быть никаких вставок между строками, подтирок или приписок, за исключением тех случаев, когда потенциальному поставщику необходимо исправить грамматические или арифметические ошибки .

40. Потенциальный поставщик запечатывает оригинал и копию тендерной заявки в разные конверты, пометив их: "Оригинал" и "Копия". На данных

конвертах должны быть указаны наименование и юридический адрес потенциального поставщика. После этого конверты запечатываются во внешний к о н в е р т .

Внутренний и наружный конверты должны:

1) быть адресованы организатору тендера по адресу, указанному в тендерной документации ;

2) содержать слова "Тендер по закупу _____"
(название тендера)

и "Не вскрывать до _____"
(дата и время вскрытия конвертов, указанные в _____"
тендерной документации)

Глава 8. Гарантийное обеспечение тендерной заявки

41. Потенциальный поставщик при представлении тендерной заявки одновременно вносит гарантийное обеспечение в размере трех процентов от стоимости закупаемых лекарственных средств, предложенных в его тендерной заявке в форме, способом и на условиях, предусмотренных в тендерной документации.

42. Гарантийное обеспечение тендерной заявки может представляться в виде:

- 1) залога денег, размещаемых в банке;
- 2) банковской гарантии.

Гарантийное обеспечение тендерной заявки в виде залога денег вносится потенциальным поставщиком на соответствующий счет организатора тендера.

43. Срок действия гарантийного обеспечения тендерной заявки не должен быть менее срока действия тендерной заявки.

44. Организатор тендера возвращает гарантийное обеспечение тендерной заявки в течение пяти рабочих дней с момента наступления следующих случаев:

- 1) истечения срока действия тендерной заявки, за исключением победителя (-ей) тендера ;
- 2) отзыва тендерной заявки потенциальным поставщиком до истечения окончательного срока представления тендерных заявок;
- 3) отклонения тендерной заявки как не отвечающей требованиям тендерной документации ;
- 4) при признании победителем тендера другого потенциального поставщика;
- 5) прекращения процедур закупки без определения победителя тендера.

45. Гарантийное обеспечение тендерной заявки не возвращается потенциальному поставщику, представившему тендерную заявку и ее обеспечение в случаях, если потенциальный поставщик:

- 1) отозвал или изменил тендерную заявку после истечения окончательного

срока представления тендерной заявки;

2) был определен победителем тендера, но своевременно не заключил договор о закупе лекарственных средств.

46. Потенциальные поставщики, являющиеся субъектами малого предпринимательства одновременно при представлении тендерной заявки вносят гарантийное обеспечение тендерной заявки в размере полтора процента от стоимости закупаемых лекарственных средств, предложенных в их тендерных заявках в форме, способом и на условиях, предусмотренных в тендерной документации.

Глава 9. Вскрытие конвертов с тендерными заявками

47. Конверты с тендерными заявками вскрываются тендерной комиссией во время, в срок и месте, указанных в тендерной документации.

Потенциальные поставщики либо их уполномоченные представители вправе присутствовать при вскрытии конвертов с тендерными заявками.

48. При вскрытии конвертов с тендерными заявками секретарь тендерной комиссии объявляет присутствующим лицам наименование и адрес потенциальных поставщиков, участвующих в тендере, предложенные ими цены, условия поставки и оплаты, отзыв и изменения тендерных заявок, если они отражены документально, информацию о наличии или отсутствии документов, составляющих тендерную заявку, и регистрирует данную информацию в протоколе вскрытия конвертов с тендерными заявками.

Глава 10. Оценка и сопоставление тендерных заявок

49. При оценке и сопоставлении тендерных заявок:

1) тендерная комиссия вправе запрашивать у потенциальных поставщиков разъяснения в связи с их тендерными заявками с тем, чтобы облегчить рассмотрение, оценку и сопоставление заявок на участие в тендере;

2) не допускаются запросы, предложения или дополнения с тем, чтобы привести тендерную заявку, не отвечающую требованиям тендерной документации, в соответствие с этими требованиями.

50. Тендерная комиссия отклоняет тендерную заявку, если:

1) потенциальный поставщик не соответствует квалификационным требованиям;

2) потенциальный поставщик не внес гарантийное обеспечение тендерной заявки в форме, объеме и на условиях, предусмотренных в тендерной документации;

3) данная тендерная заявка не отвечает требованиям тендерной документации и требованиям, установленным пунктом 39 настоящих Правил;

4) цены тендерных заявок потенциальных поставщиков, допущенных к участию в тендере, превышают сумму, выделенную для закупа данных

лекарственных средств ;

5) цена тендерной заявки потенциального поставщика, допущенного к участию в тендере, является демпинговой.

51. Тендерная комиссия признает тендер в целом или какому-либо его лоту несостоявшимся в случае, если:

1) на участие в тендере представили тендерные заявки менее двух потенциальных поставщиков, удовлетворяющих квалификационным требованиям ;

2) все представленные тендерные заявки были отклонены как не отвечающие требованиям тендерной документации ;

3) на участие в тендере представил заявку только один потенциальный поставщик. Конверт с тендерной заявкой возвращается потенциальному поставщику невскрытым.

52. Если тендер в целом или какой-либо лот признаны несостоявшимися, организатор тендера в случае необходимости изменяет содержание условий тендера и проводит повторный тендер.

При необходимости проведения повторного тендера в целом или какого-либо его лота организатор тендера публикует объявление на государственном и русском языках в республиканских средствах массовой информации не позднее, чем за десять календарных дней до дня окончания приема тендерных заявок.

53. В случае, если на тендере цены всех потенциальных поставщиков превысили сумму, выделенную для закупа, организатор тендера вправе принять решение об уменьшении объема закупаемых лекарственных средств и осуществить закуп в соответствии с настоящими Правилами, с учетом цен, предложенных на тендере.

54. Тендерная комиссия оценивает и сопоставляет тендерные заявки, принятые для участия в тендере, и определяет выигравшую заявку на основе самой низкой цены и с учетом критериев, указанных в тендерной документации, в к л ю ч а я :

1) качество закупаемых лекарственных средств ;

2) сроки поставки ;

3) условия платежа ;

4) соответствие потенциального поставщика квалификационным требованиям ;

5) наличие квалифицированного персонала ;

6) наличие помещений, удовлетворяющих условиям хранения лекарственных средств ;

7) поддержку потенциальных поставщиков - отечественных товаропроизводителей.

55. Тендерная комиссия при определении выигравшей тендерной заявки условно уменьшает цену тендерной заявки потенциальных поставщиков, отечественных товаропроизводителей на двадцать процентов.

56. Тендерная комиссия подводит итоги тендера в течение десяти календарных дней со дня вскрытия конвертов с тендерными заявками.

57. Тендерная комиссия в течение пяти календарных дней со дня подведения итогов тендера письменно уведомляет всех принявших участие в тендере потенциальных поставщиков о результатах тендера.

Уведомление должно содержать следующую информацию:

- 1) наименование лекарственных средств которые окупались на тендере;
- 2) наименование и местонахождение победителя тендера;
- 3) сведения о цене единицы лекарственного средства, а также об общей стоимости лекарственных средств, предложенных победителем тендера.

Глава 11. Протокол об итогах тендера

58. При осуществлении закупок посредством тендера тендерная комиссия оформляет протокол об итогах тендера, в котором должна содержаться следующая информация:

- 1) наименования и краткие описания закупаемых лекарственных средств;
- 2) наименования и местонахождение потенциальных поставщиков, представивших тендерные заявки;
- 3) квалификационные данные потенциальных поставщиков, представивших тендерные заявки;
- 4) цена и другие основные условия каждой тендерной заявки;
- 5) изложение оценки и сопоставление тендерных заявок;
- 6) в случае отклонения тендерных заявок - основания их отклонения;
- 7) наименование и местонахождение победителя тендера по каждому лоту и условия, по которым определен победитель;
- 8) если в результате тендера не определен победитель - основания принятия такого решения тендерной комиссией;
- 9) обобщенное изложение запросов о разъяснении тендерной документации, ответов на них, а также обобщенное изложение изменений и дополнений к тендерной документации;
- 10) срок, в течение которого должен быть подписан договор о закупе лекарственных средств (но не более пяти календарных дней с момента получения уведомления победителем тендера);
- 11) информация о привлечении экспертов;
- 12) сумма, выделенная для закупа.

59. По письменному требованию потенциального поставщика, участвовавшего в тендере, ему представляется копия протокола об итогах

т е н д е р а .

Потенциальный поставщик, участвовавший в тендере, может обжаловать итоги тендера в порядке, установленном гражданским законодательством .

Раздел 3. Порядок заключения договора о закупе лекарственных средств

60. Письменное уведомление о признании тендерной заявки выигравшей и подписанный договор о закупе лекарственных средств, составляемый по форме согласно приложению 4 к настоящим Правилам, организатор тендера направляет потенциальному поставщику в течение пяти календарных дней со дня подведения итогов тендера .

Договор о закупе лекарственных средств вступает в силу с момента подписания его уполномоченными представителями сторон, если иное не предусмотрено законодательными актами Республики Казахстан.

61. Победитель тендера в течение десяти рабочих дней с момента получения письменного уведомления о признании его тендерной заявки выигравшей и проекта договора о закупе лекарственных средств подписывает или письменно уведомляет организатора тендера об имеющихся разногласиях или об отказе от подписания договора.

62. Если потенциальный поставщик, признанный победителем тендера не подписывает договор о закупе лекарственных средств в сроки, установленные пунктом 61 настоящих Правил, организатор тендера вправе заключить договор о закупе лекарственных средств с другим участником тендера, предложение которого, согласно критериям, установленным пунктом 54 Правил, является вторым по предпочтительности после предложения победителя, что подтверждается протоколом об итогах тендера.

63. Не допускается внесение каких-либо изменений и/или новых условий в проект договора о закупе лекарственных средств или в подписанный договор о закупе (за исключением уменьшения цены), которые могут изменить содержание предложения, явившегося основой для выбора поставщика.

Допускается внесение изменений в проект договора о закупе лекарственных средств или в подписанный договор о закупе в части уменьшения цены при условии неизменности качества, объемов и других условий, явившихся основой для выбора поставщика .

Организатор тендера до подписания договора о закупе вправе провести переговоры с потенциальным поставщиком, признанным победителем тендера, с целью уменьшения цены договора. Потенциальный поставщик вправе не согласиться на такое уменьшение, при этом организатора тендера не в праве уклоняться от подписания договора с потенциальным поставщиком, признанным победителем тендера по закупу лекарственных средств.

В случае, если в процессе исполнения договора о закупе лекарственных средств цены на аналогичные закупаемым лекарственным средствам изменились в сторону уменьшения, то по обоюдному согласию организатора тендера и поставщика в договор о закупе лекарственных средств могут быть внесены соответствующие изменения с учетом положений настоящего пункта.

Глава 12. Порядок внесения обеспечения исполнения договора о закупе лекарственных средств

64. Обеспечение исполнения договора о закупе лекарственных средств может быть установлено в виде:

- 1) залога денег, размещаемых в банке;
- 2) банковской гарантии, выданной в соответствии с нормативными правовыми актами Национального Банка Республики Казахстан.

Обеспечение исполнения договора в виде залога денег вносится потенциальным поставщиком на соответствующий счет организатора тендера.

Размер обеспечения исполнения договора о закупе лекарственных средств устанавливается организатором тендера в размере от трех до пяти процентов от общей суммы договора, если иное не предусмотрено законодательством Республики Казахстан.

65. В случае, если в тендерной документации организатором тендера, в лице государственного учреждения, предусматривалось внесение обеспечения исполнения договора в виде залога денег, которые вносятся на соответствующий код доходов организатора тендера, указанный в тендерной документации.

66. Содержание, форма и условия внесения обеспечения исполнения договора определяются организатором тендера в соответствии с настоящими Правилами, указываются в тендерной документации и оговариваются в договоре о закупе лекарственных средств.

67. Обеспечение исполнения договора о закупе лекарственных средств вносится поставщиком в течение десяти рабочих дней после подписания сторонами договора, если иное не предусмотрено данным договором.

Раздел 4. Порядок осуществления закупа иными способами

Глава 13. Закуп лекарственных средств, объем закупа которых не превышает двухтысячекратного размера месячного расчетного показателя

68. В случае если годовой объем закупок однородных лекарственных средств в стоимостном выражении не превышает двухтысячекратного размера месячного расчетного показателя, установленного законом о республиканском бюджете на соответствующий финансовый год, используется запрос предложений от поставщиков.

69. Закупаемые лекарственные средства должны соответствовать требованиям, установленным подпунктами 1), 2), 3) пункта 10 настоящих Правил

70. В целях применения закупа лекарственных средств, стоимость которых не превышает двухтысячекратного размера месячного расчетного показателя с использованием запроса предложений, не допускается дробление годового объема закупа однородных лекарственных средств в течение финансового года на части.

71. Заказчик (организатор тендера) запрашивает письменные предложения не менее чем у двух неаффилированных между собой потенциальных поставщиков и рассматривает все поступившие предложения.

Каждый потенциальный поставщик представляет только одно предложение, которое должно быть оформлено в письменном виде.

Для участия в закупе потенциальный поставщик должен соответствовать квалификационным требованиям, установленным пунктом 7 настоящих Правил.

Договор о закупе лекарственных средств заключается заказчиком (организатором тендера) с потенциальным поставщиком, предложившим лекарственные средства, соответствующие предъявленным требованиям заказчика (организатора тендера) по самой низкой цене.

Глава 14. Закуп из одного источника и условия их применения

72. Закуп из одного источника - это способ закупа без применения тендера, проводимого только в случаях, когда:

1) тендер дважды признан несостоявшимся, за исключением случаев, когда тендер был признан недействительным;

2) лекарственное средство имеется в наличии только у одного поставщика, при отсутствии альтернативы;

3) вследствие объявления чрезвычайных ситуаций, в порядке, установленном законодательством Республики Казахстан, возникает срочная потребность в данных лекарственных средствах, что исключает возможность проведения тендеров;

4) имеется необходимость в осуществлении закупа лекарственных средств ежедневной и (или) еженедельной потребности на период до подведения итогов тендера, при отсутствии остатка лекарственных средств.

Сноска. Пункт 72 с изменениями, внесенными постановлением Правительства РК от 31.03.2009 № 448.

73. При осуществлении закупа из одного источника заказчик (организатор тендера) запрашивает у потенциального поставщика:

1) все необходимые обоснования предлагаемой этим потенциальным поставщиком цены;

2) документы, подтверждающие соответствие потенциального поставщика квалификационным требованиям, установленным пунктом 7 настоящих Правил.

74. При осуществлении закупок из одного источника заказчик (организатор тендера) должен составить протокол, в котором должна содержаться следующая информация :

- 1) обоснование применения способа закупа из одного источника;
- 2) краткое описание закупаемых лекарственных средств;
- 3) наименование и местонахождение потенциального поставщика, с которым будет заключен договор о закупе лекарственных средств, и цена такого договора.

Глава 14-1. Закуп лекарственных средств у Единого дистрибьютора

Сноска. Раздел 4 дополнен главой 14-1 в соответствии с постановлением Правительства РК от 31.03.2009 № 448 .

74-1. Уполномоченный орган в области здравоохранения в целях своевременного обеспечения заказчиков лекарственными средствами ежегодно после предварительного согласования с заказчиками не позднее первого сентября утверждает список лекарственных средств, подлежащих закупке у Единого дистрибьютора (далее - список) на следующий год.

74-2. Заказчики ежегодно не позднее двадцати календарных дней с даты утверждения списка представляют Единому дистрибьютору предварительную заявку на следующий год, которая должна содержать:

- 1) наименование лекарственных средств (под международными непатентованными наименованиями);
- 2) фактическое количество лекарственных средств, которое было использовано в предыдущем году;
- 3) размер выделенных бюджетных средств для каждой организации здравоохранения (включая местный и республиканский бюджеты) для закупа каждого наименования лекарственного средства за предыдущий год;
- 4) график поставки лекарственных средств с указанием адресов организаций здравоохранения областного, городского и районного уровней;
- 5) расчет потребности на следующий год по каждому наименованию лекарственного средства.

74-3. Процедуры проведения закупок у поставщиков лекарственных средств определяются Единым дистрибьютором самостоятельно с соблюдением принципов закупа лекарственных средств, предусмотренных пунктом 3 настоящих Правил, а также принципа поддержки отечественных товаропроизводителей. При этом основным критерием выбора потенциального поставщика является наличие у него статуса производителя либо официального представителя производителя лекарственного средства.

Требования к закупаемым Единим дистрибьютором лекарственным средствам должны соответствовать требованиям, предусмотренным главой 4 настоящих Правил.

Единый дистрибьютор проводит закуп лекарственных средств у поставщиков в количестве не менее ежеквартальной потребности из расчета потребности на следующий год по каждому наименованию лекарственного средства не позднее двух месяцев до начала финансового года за исключением закупа лекарственных средств на второе полугодие 2009 года.

74-4. Заказчики ежегодно, не позднее десяти рабочих дней с даты утверждения бюджета на соответствующий финансовый год, представляют Единому дистрибьютору окончательную заявку по лекарственным средствам, предусмотренным списком, на следующий год, которая должна содержать:

- 1) наименование лекарственных средств (под международными непатентованными наименованиями);
- 2) график поставки лекарственных средств с указанием адресов организаций здравоохранения областного, городского и районного уровней;
- 3) количество лекарственных средств, которое может быть изменено в сторону увеличения или уменьшения не более чем на 25 % (двадцать пять процентов) от количества лекарственных средств, указанного в предварительной заявке.

74-5. Заказчики осуществляют закуп лекарственных средств у Единого дистрибьютора на основании окончательных заявок и договоров, составленных в соответствии с Типовым договором закупки лекарственных средств между Единым дистрибьютором и Заказчиком согласно приложению 5 к настоящим Правилам.

Раздел 5. Заключительные положения

75. Организатор тендера возвращает внесенное обеспечение исполнения договора о закупе лекарственных средств поставщику после полного и надлежащего исполнения поставщиком своих обязательств по этому договору в сроки, указанные в договоре, или в течение пяти рабочих дней с момента полного исполнения поставщиком обязательств, если этот срок не указан в договоре.

76. Если поставщик не исполнил или исполнил ненадлежащим образом (нарушение сроков поставки, поставка некачественных лекарственных средств, нарушение других условий договора) свои обязательства по договору и/или не уплатил штрафные санкции, предусмотренные договором, то организатор тендера удерживает внесенное поставщиком обеспечение исполнения договора в соответствии с гражданским законодательством Республики Казахстан.

77. В случаях выявления нарушений, допущенных тендерной комиссией при проведении тендерных процедур, руководитель организатора тендера вправе признать тендер недействительным.

78. Вскрытые тендерные заявки не возвращаются потенциальным поставщикам. Исключением может быть оригинал банковской гарантии, при этом организатор тендера должен сохранить ксерокопию данного документа, заверенного организатором тендера.

79. Материалы проведенных закупок хранятся в порядке, установленном соответствующей номенклатурой дел организатора тендера.

П р и л о ж е н и е 1
к Правилам организации
и проведения закупок
лекарственных средств для
оказания гарантированного
объема бесплатной
медицинской помощи

Форма объявления о предстоящем тендере

_____ объявляет
(наименование организатора тендера)
о проведении тендера по закупкам следующих товаров: (краткое описание товаров и их количество (объем) без указания стоимости); (организатор тендера вправе сделать ссылку, что полный перечень закупаемых товаров, их количество и подробная спецификация указаны в тендерной документации).

Товар должен быть доставлен: (указать место поставки товаров).

Требуемый срок поставки _____

К тендеру допускаются все потенциальные поставщики, отвечающие квалификационным требованиям, указанным в п. 7 Правил организации и проведения закупок лекарственных средств для оказания гарантированного объема бесплатной медицинской помощи, утвержденных постановлением Правительства Республики Казахстан от "___" _____ 20__ года N ____.

Пакет тендерной документации можно получить в срок до "___" _____ г. (указать время и дату за 24 часа до вскрытия конвертов с тендерными заявками) включительно по адресу _____, комната N ___ с ___ до ___ часов или по электронной почте по адресу _____ после представления потенциальным поставщиком документа об оплате тендерной документации.

Стоимость пакета тендерной документации составляет тенге и вносится на счет _____ (указать соответствующий счет организатора тендера) (данный абзац исключается, если оплата не предусмотрена).

Тендерные заявки на участие в тендере, запечатанные в конверты,

представляются (направляются) потенциальными поставщиками в (указать наименование организатора тендера) по адресу (указать полный адрес, N ком.) .

Окончательный срок представления тендерных заявок до (указать время и дату) .

Конверты с тендерными заявками будут вскрываться в (указать время и дату) по следующему адресу: (указать полный адрес, N ком.) .

Потенциальные поставщики могут присутствовать при вскрытии конвертов с тендерными заявками .

Дополнительную информацию и справку можно получить по телефону: (указать код города и номер телефона) .

П р и л о ж е н и е 2

к Правилам организации
и проведения закупок
лекарственных средств для
оказания гарантированного
объема бесплатной
медицинской помощи

(Кому) _____
(наименование организатора тендера)

(От кого) _____
(наименование потенциального поставщика)

Заявка на участие в тендере

(для физических и юридических лиц)

Рассмотрев тендерную документацию по проведению тендера _____

_____ (название тендера)

получение которой настоящим удостоверяется, _____,

_____ (наименование потенциального поставщика)

предлагает осуществить поставку товаров в соответствии с тендерной документацией по следующим лотам:

_____ (подробное описание товаров)

Настоящая тендерная заявка состоит из:

1. _____
2. _____

3. _____
4. _____
5. _____
6. _____
7. _____
8. _____
9. _____

10. _____

Я (Мы) обязуюсь (емся), в случае признания моей (нашей) тендерной заявки выигравшей, начать поставку товаров в течение _____ дней и завершить поставку (п р о п и с ь ю) всех товаров, указанных в настоящей тендерной заявке, в течение _____ дней с момента (п р о п и с ь ю) получения от Вас уведомления о признании моей (нашей) тендерной за я в к и в ы и г р а в ш е й .

В случае признания моей (нашей) тендерной заявки выигравшей, я (мы) внесу (ем) обеспечение исполнения договора* о закупках на сумму, составляющую _____ процентов от общей суммы договора. (прописью)

Настоящая тендерная заявка действует в течение _____ (п р о п и с ь ю) дней со дня вскрытия конвертов с тендерными заявками.

До момента заключения договора о закупках настоящая тендерная заявка вместе с Вашим уведомлением о признании ее выигравшей будет выполнять роль обязательного договора между нами.

(Подпись, дата)

(должность, фамилия, и.о.)

М . П .

имеющий все полномочия подписать тендерную заявку от имени и по поручению _____

(наименование потенциального поставщика)

*указывается, если внесение обеспечения исполнения договора было предусмотрено в тендерной документации.

П р и л о ж е н и е 3

к Правилам организации
и проведения закупок
лекарственных средств для

оказания гарантированного
объема бесплатной
медицинской помощи

Т а б л и ц а ц е н
тендерной заявки потенциального поставщика
(наименование потенциального поставщика,
заполняется отдельно на каждый лот)

N пп	Содержание	Наименование товаров
1	2	3
1.	Краткое описание	
2.	Страна происхождения	
3.	Завод-изготовитель	
4.	Единица измерения	
5.	Цена _____ за единицу в _____ на условиях _____ ИНКОТЕРМС 2000 (пункт назначения)	
6.	Количество (объем)	
7.	Всего цена = стр.5 x стр.6, в _____	
8.	Общая цена, в _____ на условиях _____ ИНКОТЕРМС 2000, (пункт назначения) включая все расходы потенциального поставщика на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, НДС и других налогов, платежей и сборов, и другие расходы. Потенциальный поставщик вправе указать другие расходы, в том числе: 8 . 1 . 8.2.	
9.	Размер скидки, в случае ее предоставления 9 . 1 . 9.2.	

Мы согласны с Вашими условиями платежа, оговоренными в тендерной документации. Предлагаем следующие альтернативные условия платежа

(перечисляются альтернативные условия платежа, если таковые имеются) или другие условия (перечислить: _____) при этом предоставляем ценовую скидку в размере

(указать в денежном выражении, прописью)

(Должность, фамилия, и.о.)

(Подпись)

М.П.

Примечание: потенциальный поставщик может не указывать составляющие общей цены, указанной в строке 8, при этом указанная в данной строке цена рассматривается тендерной комиссией как определенная с учетом всех затрат потенциального поставщика и не подлежит пересмотру.

П р и л о ж е н и е 4

к Правилам организации
и проведения закупа
лекарственных средств для
оказания гарантированного
объема бесплатной
медицинской помощи

Типовой договор о закупках лекарственных средств

_____ " ____ " _____ г.

(Местонахождение)

именуемый(ое)(ая) в

(полное наименование заказчика)

дальнейшем заказчик, в лице _____

с

(должность, фамилия, имя, отчество уполномоченного лица)

одной стороны и _____

(полное наименование поставщика - победителя тендера)

_____, именуемый (ое)(ая) в дальнейшем поставщик, в лице

(должность, фамилия, имя, отчество уполномоченного лица)

действующего на основании _____,

(устава, положения и т.п.)

с другой стороны, на основании Правил организации и проведения закупа лекарственных средств для оказания гарантированного объема бесплатной медицинской помощи и протокола об итогах тендера по закупке (название тендера), прошедшего в году _____ N ____ от " ____ " _____ году заключили настоящий договор о закупках лекарственных средств (далее - договор) и пришли к соглашению о нижеследующем:

1. Организатор тендера - {указать наименование организатора тендера) объявил тендер по закупке (краткое описание товаров) для заказчика и принял

тендерную заявку поставщика на поставку этих товаров на сумму в размере (*указать сумму цифрами и прописью*) (далее - общая сумма договора).

2. В данном договоре нижеперечисленные понятия будут иметь следующее **т о л к о в а н и е** :

1) договор - гражданско-правовой договор, заключенный между заказчиком и поставщиком в соответствии с Правилами организации и проведения закупки лекарственных средств для оказания гарантированного объема бесплатной медицинской помощи и иными нормативными правовыми актами Республики Казахстан, зафиксированный в письменной форме, подписанный сторонами со всеми приложениями и дополнениями к нему, а также со всей документацией, на которую в договоре есть ссылки;

2) цена договора означает цену, которая должна быть выплачена заказчиком поставщику в рамках договора за полное выполнение своих договорных **о б я з а т е л ь с т в** ;

3) товары - товары и сопутствующие услуги, которые поставщик должен поставить заказчику в рамках договора;

4) сопутствующие услуги - услуги, обеспечивающие поставку товаров, такие, например, как транспортировка и страхование, и любые другие вспомогательные услуги, включающие, например, монтаж, пуск, оказание технического содействия, обучение и другие подобного рода обязанности поставщика, предусмотренные **д а н н ы м** **д о г о в о р о м** ;

5) заказчик - государственные органы, государственные учреждения, государственные предприятия и акционерные общества, контрольный пакет акций которых принадлежит государству, а также аффилированные с ними **ю р и д и ч е с к и е** **л и ц а** ;

6) поставщик - физическое или юридическое лицо, выступающее в качестве контрагента заказчика в заключенном с ним договоре о закупках лекарственных средств и осуществляющее поставку товаров, указанных в условиях договора.

3. Перечисленные ниже документы и условия, оговоренные в них, образуют данный договор и считаются его неотъемлемой частью, а именно:

1) **н а с т о я щ и й** **д о г о в о р** ;

2) **п е р е ч е н ь** **з а к у п а е м ы х** **т о в а р о в** ;

3) **т е х н и ч е с к а я** **с п е ц и ф и к а ц и я** ;

4) обеспечение исполнения договора (*этот подпункт указывается, если в тендерной документации предусматривается внесение обеспечения исполнения **д о г о в о р а***) .

4. Поставщик обязуется продать и поставить, а заказчик принять и оплатить товар в количестве и качестве в соответствии с тендерной заявкой поставщика и тендерной документацией заказчика (организатора тендера), являющейся

неотъемлемой частью настоящего договора.

5. Форма оплаты _____
(перечисление, за наличный расчет, аккредитив и т.д.)

6. Сроки выплат _____

(пример: % после приемки товара в пункте назначения или предоплата или и т.д.)

7. Необходимые документы, предшествующие оплате:

(счет-фактура или акт приемки-передачи или т.п.)

8. Товары, поставляемые в рамках данного Договора, должны соответствовать или быть выше стандартов, указанных в технической спецификации.

9. Поставщик не должен без предварительного письменного согласия Заказчика раскрывать кому-либо содержание договора или какого-либо из его положений, а также технической документации, планов, чертежей, моделей, образцов или информации, представленных заказчиком или от его имени другими лицами, за исключением того персонала, который привлечен поставщиком для выполнения настоящего договора. Указанная информация должна представляться этому персоналу конфиденциально и в той мере, насколько это необходимо для выполнения договорных обязательств.

10. Поставщик не должен без предварительного письменного согласия заказчика использовать какие-либо вышеперечисленные документы или информацию, кроме как в целях реализации договора.

11. Заказчик или его представители могут проводить технический контроль и/или испытания товаров для подтверждения их соответствия технической спецификации, если это оговорено в технической спецификации. Все расходы на эти испытания несет поставщик. В технической спецификации указывается, какого рода проверки и испытания требуются заказчику, а также где они должны проводиться. Заказчик должен в письменном виде и своевременно уведомить поставщика о своих представителях, предназначенных для этих целей.

12. Технический контроль и испытания могут проводиться на территории поставщика или его субподрядчика(ов), в месте доставки и/или в конечном пункте назначения товаров. Если они проводятся на территории поставщика или его субподрядчика(ов), инспекторам заказчика будут предоставлены все необходимые средства и оказано содействие, включая доступ к чертежам и производственной информации, без каких-либо дополнительных затрат со стороны заказчика.

13. Если товары, прошедшие технический контроль или испытания, не

отвечают технической спецификации, заказчик может отказаться от них, и поставщик либо заменяет забракованный товар, либо внесет необходимые изменения в соответствии с требованиями технической спецификации, без каких-либо дополнительных затрат со стороны заказчика.

14. Ни один пункт вышеуказанного не освобождает поставщика от гарантий или других обязательств по данному договору.

15. Поставщик должен обеспечить упаковку товаров, способную предотвратить их от повреждения или порчи во время перевозки к конечному пункту назначения, указанному в приложении 1 к тендерной документации. Упаковка должна выдерживать, без каких-либо ограничений, интенсивную подъемно-транспортную обработку и воздействие экстремальных температур, соли и осадков во время перевозки, а также открытого хранения. При определении габаритов упакованных ящиков и их веса необходимо учитывать отдаленность конечного пункта доставки и наличие мощных грузоподъемных средств во всех пунктах следования товаров.

16. Упаковка и маркировка ящиков, а также документация внутри и вне должны строго соответствовать специальным требованиям, определенным заказчиком.

17. Поставка товаров осуществляется поставщиком в соответствии с условиями Заказчика, оговоренными в перечне закупаемых товаров (приложение 1) следующим образом:

а) для товаров, поставляемых из-за границы:

после отгрузки товара поставщик должен уведомить заказчика и страховую компанию по телексу или факсу обо всех деталях транспортировки, включая номер договора, описание товаров, количество, судно, номер коносамента и его дату, порт и дату отгрузки, порт разгрузки и т.д. Поставщик должен направить заказчику следующую документацию:

1) копии счета-фактуры поставщика с описанием товаров, указанием количества, цены единицы товара и общей суммы;

2) оригинал и 3 копии транспортных накладных;

3) копии упаковочного листа с указанием содержимого каждой упаковки;

4) страховой сертификат;

5) гарантийный сертификат изготовителя или поставщика;

6) свидетельство о проведении технического контроля, выданное уполномоченной инспекционной службой, а также отчет о проведении технического контроля на заводе поставщика (если такое имело место);

7) сертификат о происхождении товара.

Вышеуказанные документы должны быть получены заказчиком, по крайней мере, за одну неделю до прибытия товаров в порт или пункт доставки, и в случае

их неполучения, поставщик будет нести ответственность за все связанные с этим
р а с х о д ы .

б) для местных товаров:

1) копии счета-фактуры поставщика с описанием товаров, указанием количества товаров, цены единицы товаров и общей суммы;

2) транспортная накладная, железнодорожная квитанция или автогрузовая
к в и т а н ц и я ;

3) гарантийный сертификат изготовителя или поставщика;

4) свидетельство о проведении технического контроля, выданное уполномоченной инспекционной службой, а также отчет о проведении технического контроля на заводе поставщика (если такое имело место);

5) сертификат о происхождении товара.

18. Товары, поставляемые в соответствии с договором, должны быть полностью застрахованы в тенге (*или в свободно конвертируемой валюте*) от порчи или повреждений, связанных с их изготовлением, приобретением, транспортировкой, хранением и доставкой (*указать необходимый вид страхования*). В страховом полисе заказчик должен быть назван вместе с поставщиком как сторона, получающая компенсацию от страховой компании.

19. Страхование должно быть в размере 110 % от суммы договора "от склада до склада" при страховании от "всех рисков", включая риски, связанные с военными действиями и забастовками.

20. Поставщик должен поставить товары до пункта назначения, указанного в приложении 1 к тендерной документации. Транспортировка этих товаров до пункта назначения осуществляется и оплачивается поставщиком, а связанные с этим расходы включаются в цену договора.

21. В рамках данного договора поставщик должен предоставить услуги, указанные в тендерной документации.

22. Цены на сопутствующие услуги должны быть включены в цену договора.

23. Заказчик может потребовать от поставщика предоставить следующую информацию о запасных частях, изготавливаемых или реализуемых поставщиком, а именно стоимость и номенклатуру запасных частей, которые заказчик может выбрать для закупки у поставщика и использовать их после истечения
г а р а н т и й н о г о с р о к а .

24. Поставщик, в случае прекращения производства им запасных частей,
д о л ж е н :

а) заблаговременно уведомить заказчика о предстоящем свертывании производства, с тем, чтобы позволить ему произвести необходимые закупки в
н е о б х о д и м ы х к о л и ч е с т в а х ;

б) в случае необходимости, вслед за прекращением производства бесплатно

предоставить заказчику планы, чертежи и техническую документацию на
з а п а с н ы е ч а с т и .

25. Поставщик гарантирует, что товары, поставленные в рамках договора, являются новыми, неиспользованными, новейшими либо серийными моделями, отражающими все последние модификации конструкций и материалов, если договором не предусмотрено иное. Поставщик далее гарантирует, что товары, поставленные по данному договору, не будут иметь дефектов, связанных с конструкцией, материалами или работой, при нормальном использовании поставленных товаров в условиях, обычных для страны заказчика. В случае появления дефектов в конструкциях, материалах, изготовленных поставщиком в строгом соответствии с технической спецификацией, представленной заказчиком , поставщик не несет ответственности за упущения заказчика в его (заказчика) технической спецификации .

26. Эта гарантия действительна в течение _____
_____ дней после
(указать требуемый срок гарантии)

доставки всей партии товаров или ее части в зависимости от конкретного случая и их приемки на конечном пункте назначения, указанном в договоре.

27. Заказчик обязан оперативно уведомить поставщика в письменном виде обо всех претензиях, связанных с данной гарантией.

28. После получения подобного уведомления поставщик должен как можно скорее произвести ремонт или замену бракованного товара или его части без каких-либо расходов со стороны заказчика.

29. Если поставщик, получив уведомление, не исправит дефект(ы) в сроки, требуемые заказчиком, заказчик может применить необходимые санкции и меры по исправлению дефектов за счет поставщика и без какого-либо ущерба другим правам, которыми заказчик может обладать по договору в отношении поставщика .

30. Оплата поставщику за поставленные товары будет производиться в форме и в сроки, указанные в пунктах 5 и 6 настоящего договора.

31. Цены, указанные заказчиком в договоре, должны соответствовать ценам, указанным поставщиком в его тендерной заявке.

32. Никакие отклонения или изменения (чертежи, проекты или технические спецификации, метод отгрузки, упаковки, место доставки, или услуги, предоставляемые поставщиком и т.д.) в документы договора не допускаются, за исключением письменных изменений, подписанных обеими сторонами .

33. Если любое изменение ведет к уменьшению стоимости или сроков, необходимых поставщику для поставки любой части товаров по договору, то

цена договора или график поставок, или и то и другое соответствующим образом корректируется, а в договор вносятся соответствующие поправки. Все запросы поставщика на проведение корректировки в рамках данной статьи должны быть предъявлены в течение 30 (тридцати) дней со дня получения поставщиком распоряжения об изменениях от заказчика.

34. Поставщик ни полностью, ни частично не должен передавать кому-либо свои обязательства по настоящему договору без предварительного письменного согласия заказчика.

35. Поставщик должен представить заказчику копии всех субподрядных договоров, заключенных в рамках данного договора, если это оговорено в документах тендерной заявки. Наличие субподрядчиков не освобождает поставщика от материальной или другой ответственности по договору.

36. Поставка товаров и предоставление услуг должны осуществляться поставщиком в соответствии с графиком, указанным в таблице цен.

37. Задержка с выполнением поставки со стороны поставщика может привести к следующим санкциям, возлагаемым на него: аннулирование договора с удержанием обеспечения исполнения договора или выплата неустойки.

38. Если в период выполнения договора поставщик или его субподрядчик (и) в любой момент столкнутся с условиями, мешающими своевременной поставке товаров, поставщик должен незамедлительно направить заказчику письменное уведомление о факте задержки, ее предположительной длительности и причине(х). После получения уведомления от поставщика заказчик должен оценить ситуацию и может, по своему усмотрению, продлить срок выполнения договора поставщиком; в этом случае такое продление должно быть ратифицировано сторонами путем внесения поправки в текст договора.

39. За исключением форс-мажорных условий, если поставщик не может поставить товары в сроки, предусмотренные договором, заказчик без ущерба другим своим правам в рамках договора вычитает из цены договора в виде неустойки сумму

указать в % от общей суммы договора или фиксированную сумму

за каждый день просрочки)

40. Без ущерба каким-либо другим санкциям за нарушение условий договора заказчик может расторгнуть настоящий договор полностью или частично, направив поставщику письменное уведомление о невыполнении обязательств:

а) если Поставщик не может поставить часть или все товары в срок(и), предусмотренные договором, или в течение периода продления этого договора, предоставленного заказчиком;

б) если поставщик не может выполнить какие-либо другие свои обязательства
п о д о г о в о р у .

41. Поставщик не лишается своего обеспечения исполнения договора и не несет ответственность за выплату неустоек или расторжение договора в силу невыполнения его условий, если задержка с выполнением договора является результатом форс-мажорных обстоятельств.

42. Для целей настоящего договора "форс-мажор" означает событие, неподвластное контролю со стороны поставщика, не связанное с просчетом или небрежностью поставщика и имеющее непредвиденный характер. Такие события могут включать, но не ограничиваться действиями, такими как: военные действия, природные или стихийные бедствия, эпидемия, карантин и эмбарго на поставки товаров .

43. При возникновении форс-мажорных обстоятельств поставщик должен незамедлительно направить заказчику письменное уведомление о таких обстоятельствах и их причинах. Если от заказчика не поступает иных письменных инструкций, поставщик продолжает выполнять свои обязательства по договору, насколько это целесообразно, и ведет поиск альтернативных способов выполнения договора, не зависящих от форс-мажорных обстоятельств.

44. Заказчик может в любое время расторгнуть договор, направив поставщику соответствующее письменное уведомление, если поставщик становится банкротом или неплатежеспособным. В этом случае расторжение осуществляется немедленно, и заказчик не несет никакой финансовой обязанности по отношению к поставщику при условии, если расторжение договора не наносит ущерба или не затрагивает каких-либо прав на совершение действий или применение санкций, которые были или будут впоследствии предъявлены заказчику .

45. Заказчик может в любое время расторгнуть договор в силу нецелесообразности его дальнейшего выполнения, направив поставщику соответствующее письменное уведомление. В уведомлении должна быть указана причина расторжения договора, должен оговариваться объем аннулированных договорных обязательств, а также дата вступления в силу расторжения договора.

46. Когда договор аннулируется в силу таких обстоятельств, поставщик имеет право требовать оплату только за фактические затраты, связанные с расторжением по договору, на день расторжения. Заказчик и Поставщик должны прилагать все усилия к тому, чтобы разрешать в процессе прямых переговоров все разногласия или споры, возникающие между ними по договору или в связи с ним .

48. Если в течение 21 (двадцати одного) дня после начала таких переговоров заказчик и поставщик не могут разрешить спор по договору, любая из сторон

может потребовать решения этого вопроса в соответствии с законодательством
Р е с п у б л и к и К а з а х с т а н .

49. Договор составляется на государственном и/или русском языках. В случае если второй стороной договора является иностранная организация, то второй экземпляр может переводиться на язык в соответствии с законодательством Республики Казахстан о языках. В случае необходимости рассмотрения договора в арбитраже, рассматривается экземпляр договора на государственном или русском языках. Вся относящаяся к договору переписка и другая документация, которой обмениваются стороны, должны соответствовать данным условиям.

50. Договор должен быть составлен в соответствии с законодательством
Р е с п у б л и к и К а з а х с т а н .

51. Любое уведомление, которое одна сторона направляет другой стороне в соответствии с договором, высылается в виде письма, телеграммы, телекса или факса с последующим предоставлением оригинала.

52. Уведомление вступает в силу после доставки или в указанный день вступления в силу (если указано в уведомлении), в зависимости от того, какая из этих дат наступит позднее.

53. Налоги и другие обязательные платежи в бюджет подлежат уплате в соответствии с налоговым законодательством Республики Казахстан.

54. Поставщик обязан внести обеспечение исполнения договора в форме, объеме и на условиях, предусмотренных в тендерной документации.

55. Настоящим договором могут быть предусмотрены иные штрафные санкции, согласованные заказчиком и поставщиком в установленном порядке, либо иные условия, не противоречащие законодательству Республики Казахстан.

56. Настоящий договор вступает в силу после регистрации его заказчиком в территориальном органе казначейства Министерства финансов Республики Казахстан (для государственных органов и государственных учреждений) и после внесения поставщиком обеспечения исполнения договора.

57. Адреса и реквизиты Сторон:

Дата регистрации в территориальном органе казначейства (для государственных органов и государственных учреждений):

Настоящий типовой договор о закупках лекарственных средств регулирует правоотношения, возникающие между заказчиком и поставщиком в процессе осуществления заказчиком закупок лекарственных средств. Заказчик, используя настоящий договор, должен разработать на основании протокола об итогах тендера свой проект договора о закупках лекарственных средств. При этом любые вносимые в настоящий договор изменения и дополнения должны

Республики Казахстан, с соблюдением письменной формы, подписанный Сторонами со всеми приложениями и дополнениями к нему, а также со всей документацией, на которую в договоре есть ссылки;

2) сумма Договора - сумма, которая должна быть выплачена Заказчиком Единому дистрибьютору в соответствии с условиями Договора;

3) товары - лекарственные средства и сопутствующие услуги (хранение, транспортировка и другие подобного рода услуги), которые Единый дистрибьютор должен поставить Заказчику в соответствии с условиями Договора ;

4) Заказчик - администраторы республиканских и местных бюджетных программ здравоохранения и организации здравоохранения, осуществляющие закуп в соответствии с настоящими Правилами;

5) Единый дистрибьютор по закупу и обеспечению лекарственными средствами в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи (далее - Единый дистрибьютор) - юридическое лицо, осуществляющее в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи организацию и проведение закупок, выбор поставщиков и заключение с ними договоров поставки лекарственных средств, реализацию заказчиком лекарственных средств и услуг по хранению и доставке на основании Договора закупки лекарственных средств между Единым дистрибьютором и Заказчиком.

Глава 2. Предмет Договора

2.1. Перечисленные ниже документы и условия, оговоренные в них, образуют данный Договор и считаются его неотъемлемой частью, а именно:

- 1) настоящий Договор ;
- 2) спецификация закупаемых товаров (Приложение 1 к Договору);
- 3) график поставки (Приложение 2 к Договору);
- 4) техническая спецификация .

2.2. Единый дистрибьютор обязуется поставить товар в соответствии с условиями Договора, а Заказчик принять его и оплатить в соответствии с условиями договора.

Глава 3. Обязанности Сторон

3.1. Единый дистрибьютор обязан:

3.1.1. Поставить товар в количестве и качестве в соответствии с заявкой Заказчика и по ценам, предусмотренным в спецификации закупаемых товаров, являющейся неотъемлемой частью Договора (Приложение 1 к Договору).

3.1.2. Поставить товар в соответствии с графиком поставки, являющимся неотъемлемой частью Договора (Приложение 2 к Договору). В графике указаны сроки поставки и количество каждого наименования.

3.1.3. Предоставить Заказчику вместе с партией товара нотариально

заверенные копии документов, подтверждающих происхождение и качество товара .

3.2. Единый дистрибьютор вправе осуществлять досрочную поставку товара по согласованию с Заказчиком .

3.3. Заказчик обязан :

3.3.1. Принять поставленный товар в количестве и качестве в соответствии с заявкой Заказчика .

3.3.2. Произвести приемку поставленного товара согласно графику поставки.

3.3.3. Оплатить товар в соответствии с условиями настоящего Договора.

3.3.4. Оперативно уведомить Единого дистрибьютора в письменном виде обо всех претензиях, связанных с качеством полученного товара.

Глава 4. Сумма Договора и оплата

4.1. Сумма Договора составляет _____ (_____) _____ тенге.

4.2. Оплата Товара по настоящему Договору производится следующим образом :

1) В течение 10 банковских дней со дня подписания Договора, Заказчик производит предоплату в размере не более 50 % (пятидесяти процентов) от цены Договора ;

2) дальнейшая оплата производится по факту поставки в течение 10 банковских дней на основании выставленного Единым дистрибьютором счета - фактуры .

4.3. Налоги и другие обязательные платежи в бюджет подлежат уплате соответствующей Стороной - налогоплательщиком в соответствии с налоговым законодательством Республики Казахстан.

4.4. Сумма по настоящему Договору не должна быть равной или превышать суммы, выделенной для закупок.

Глава 5. Условия поставки и приемки Товара

5.1. Поставка товара осуществляется в упаковке, способной предотвратить его от повреждения или порчи во время перевозки к конечному пункту назначения. Упаковка должна выдерживать без каких-либо ограничений интенсивную подъемно-транспортную обработку и воздействие экстремальных температур, соли и осадков во время перевозки, а также открытого хранения.

5.2. Упаковка и маркировка тары, а также документация внутри и снаружи должна соответствовать специальным требованиям, определенным действующим законодательством Республики Казахстан.

5.3. Приемка товара по количеству и качеству производится представителями Заказчика и Единого дистрибьютора в момент поставки, результаты приемки оформляются актом приема-передачи товара. Датой поставки товара считается

дата составления акта приема-передачи товара.

5.4. В случае несоответствия поставленного товара по количеству и качеству сопроводительным документам, эти несоответствия отражаются в акте приема - передачи .

5.5. В случае отказа Заказчика от приемки товара составляется акт об отказе от принятия товара, в этом случае датой поставки товара считается дата, указанная в накладной .

5.6. В случае установления недостачи товара или его несоответствия по качеству, Единый дистрибьютор в течение одного календарного месяца обязуется допоставить недостающий объем товара или заменить некачественный товар на товар соответствующего качества.

5.7. Если в период выполнения Договора Единый дистрибьютор в любой момент столкнется с условиями, мешающими своевременной поставке товаров, Единый дистрибьютор должен незамедлительно направить Заказчику письменное уведомление о факте задержки, ее предположительной длительности и причине(ах). После получения уведомления от Единого дистрибьютора Заказчик в течение 5 рабочих дней должен оценить ситуацию и продлить срок выполнения обязательств Единым дистрибьютором; в этом случае такое продление должно быть оформлено Сторонами путем подписания дополнительного соглашения.

Глава 6. Ответственность сторон

6.1. За неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по Договору Стороны несут ответственность в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан.

6.2. Стороны освобождаются от ответственности в случае наступления обстоятельств непреодолимой силу (форс-мажорные обстоятельства).

6.3. Для целей настоящего Договора форс-мажор означает событие, неподвластное контролю со стороны Сторон, не связанное с просчетом или небрежностью Стороны и имеет непредвиденный характер. Такие события могут включать, но не ограничиваться такими действиями, как военные действия, природные и стихийные бедствия, эпидемия, карантин и эмбарго на поставки т о в а р о в .

6.4. При возникновении форс-мажорных обстоятельств Сторона, у которой они возникли, направляет другой Стороне письменное уведомление о таких обстоятельствах и их причинах и подтверждает их наступление соответствующими документами. В этом случае действие Договора приостанавливается до прекращения форс-мажорных обстоятельств, и срок действия Договора продлевается соответственно сроку действия форс-мажорных о б с т о я т е л ь с т в .

6.5. В случае, если форс-мажорные обстоятельства длются более одного календарного месяца, Стороны вправе принять решение о прекращении действия Договора путем заключения письменного соглашения об этом. При этом Стороны производят взаиморасчет за фактически поставленный товар.

6.6. В случае наступления форс-мажорных обстоятельств или отказа поставщика, исключающих возможность поставки товара или иных обязательств по настоящему Договору, Единый дистрибьютор вправе осуществить поставку такого же товара другого производителя, соответствующего требованиям спецификации, после оформления дополнительного соглашения.

6.7. За исключением форс-мажорных условий, если Единый дистрибьютор не соблюдает график поставки товара, Заказчик без ущерба другим своим правам в рамках Договора вправе вычесть из цены Договора в виде неустойки сумму в размере 0,01 % от суммы несвоевременно поставленных товаров за каждый день просрочки, но не более 5 % от стоимости несвоевременно поставленного товара.

6.8. За несвоевременную оплату поставленного товара, нарушение иных обязательств по настоящему Договору, Заказчик выплачивает Единому дистрибьютору неустойку в размере 0,01 % просроченной суммы за каждый день просрочки, но не более 5 % просроченной суммы.

Глава 7. Переходные положения

7.1. Стороны не вправе без предварительного письменного согласия другой Стороны раскрывать кому-либо содержание Договора или какого-либо из его положений, а также информации, предоставленной Сторонами или от их имени другими лицами, за исключением того персонала, который привлечен Сторонами для выполнения настоящего Договора. Указанная информация должна предоставляться этому персоналу конфиденциально и в той мере, насколько это необходимо для выполнения договорных обязательств.

Глава 8. Заключительные положения

8.1. Настоящий Договор вступает в силу после регистрации его Заказчиком в территориальном органе казначейства Министерства финансов Республики Казахстан. Договор действует до окончания исполнения Сторонами своих обязательств.

8.2. Договор прекращает свое действие в следующих случаях:

- 1) истечение срока действия Договора;
- 2) признания одной из Сторон банкротом.

8.3. Заказчик и Единый дистрибьютор должны прилагать все усилия к тому, чтобы разрешать в процессе прямых переговоров все разногласия или споры, возникающие между ними по Договору или в связи с ним. Все переговоры оформляются письменными протоколами.

8.4. Если в течение 21 (двадцати одного) дня после начала таких переговоров

Заказчик и Единый дистрибьютор не могут разрешить спор по Договору, любая из Сторон может потребовать решения этого вопроса в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

8.5. Договор составляется на государственном и русском языках. В случае необходимости рассмотрения Договора в суде рассматривается экземпляр Договора на государственном языке. Вся относящаяся к Договору переписка и другая документация, которой обмениваются Стороны, должны соответствовать данным условиям.

8.6. Отношения по Договору регулируются нормами действующего законодательства Республики Казахстан.

8.7. Любое уведомление, которое одна Сторона направляет другой Стороне в соответствии с Договором, высылается в виде письма, телеграммы, телекса или факса с последующим предоставлением оригинала.

8.8. Уведомление вступает в силу после доставки или в указанный день вступления в силу (если указано в уведомлении), в зависимости от того, какая из этих дат наступит позднее.

Адреса и реквизиты Сторон:

Заказчик Единый дистрибьютор

_____ (полное наименование)

_____ (полное наименование)

_____ (адрес)

_____ (адрес)

_____ (телефон, факс)

_____ (телефон, факс)

_____ (Ф.И.О.)

_____ (Ф.И.О.)

_____ (подпись)

_____ (подпись)

"___" _____ г.

"___" _____ г.

М.П.

М.П.

Приложение № 1 к
Типовому договору закупки
лекарственных средств между
Единым дистрибьютором и
Заказчиком

Спецификация закупаемых товаров

№ п/п	Торговое наименование	Форма выпуска	Единица измерения	Цена	Кол-во	Сумма
-------	-----------------------	---------------	-------------------	------	--------	-------

Международное непатентованное название						
ИТОГО:						

Адреса и реквизиты Сторон:

З а к а з ч и к	Единый дистрибьютор
_____	_____
(полное наименование)	(полное наименование)
_____	_____
(адрес)	(адрес)
_____	_____
(телефон, факс)	(телефон, факс)
_____	_____
(Ф.И.О.)	(Ф.И.О.)
_____	_____
(подпись)	(подпись)
«_____» _____ г.	«_____» _____ г.
МП	МП

**П р и л о ж е н и е № 2 к
Типовому договору закупки
лекарственных средств между
Единым дистрибьютором и
Заказчиком**

График поставки

№ п/п	Торговое наименование	Единица измерения	Общее количество	Ежемесячная потребность*											
				я	ф	м	а	м	и	и	а	с	о	н	д
				н	е	а	п	а	ю	ю	в	е	к	о	е
				в	в	р	р	й	н	л	г	н	т	я	к
				а	р	т	е	ь	ь	у	т	я	б	а	б
				р	а	л				с	я	б	р	б	р
				ь	л	ь				т	б	р	ь	ь	ь
											ь				

* - заполняется в зависимости от даты начала поставки. В графах, где поставка не предполагается, проставляется "0" или "-".

Адреса и реквизиты Сторон:

З а к а з ч и к	Единый дистрибьютор
_____	_____
(полное наименование)	(полное наименование)
_____	_____
(адрес)	(адрес)
_____	_____

(телефон, ф а к с)	(телефон, ф а к с)
-----	-----
(Ф . И . О .)	(Ф . И . О .)
-----	-----
(п о д п и с ь)	(п о д п и с ь)
«_____» _____ г.	«_____» _____ г.
МП	МП

© 2012. РГП на ПХВ «Институт законодательства и правовой информации Республики Казахстан»
Министерства юстиции Республики Казахстан